

Barcelona Activa **Empreses**

# Ready 4 Growth

## sector digital entertainment

El seminari R4G digital entertainment s'adreça a un màxim de 25 joves empreses innovadores del sector que vulguin millorar les seves capacitats per assolir finançament i créixer.

Empreses desenvolupadores de jocs, cine, aplicacions i altres continguts per dispositius mòbils, internet, TV, PC i consoles.

Col·laboren:



Cofinancien:



# Programa

Barcelona, 25 i 26 de febrer 2010. C/ Llacuna 162-164

## Dia 1

9:00-9:15 **Acreditació assistents**

9:15-9:45 **Benvinguda i presentació del programa**

- Anna Molero, Directora General de **Barcelona Activa**
- Carles Fradera, Director General de **Barcelona Digital**
- Vicente López, Vicepresident de **Barcelona Media Centre d'Innovació**

9:45-10:45 **Key Note speaker**

- Antoni Esteve, Presidente de **Lavinia**

10:45-11:15 **Presentacions**

- Presentació en un minut de cadascun dels participants i explicació de com capitalitza el seu projecte les oportunitats del sector.

11:15-11:45 Coffee-Break

11:45-13:00 **Tendències i oportunitats de negoci** de l'entreteniment digital

Modera: Joan Mas, Director de Negoci **Bdigital Centre Tecnològic**

- Carlos Domingo, Director del Àrea de Internet y Multimedia **Telefónica I+D**
- Daniel Sánchez Crespo, Director General de **Novarama**
- Xavier Carrillo, Presidente de **Digital Legends**
- Eduard Vinyamata, cofundador de **Bamboo**

13:00—13:30 **El proceso de financiación de una start up**

- Christian Fernández, Senior Manager **Barcelona Highgrowth**

□ 13:30-14:30 **Taula rodona: Finançament Institucional**

Modera: Carles Sans, Cap desenvolupament de Negoci **Bdigital Centre Tecnològic**

- **Rocio Flor**, ACC10-CIDEM tècnica de finançament ACC10- CIDEM
- **Pedro Granado**, Director de consultoria Financera de ENISA
- **Luis Maeso**, Membre del departament de Coordinació i dinamització adscrit a Direcció de Tecnologia del CDTI
- **Edgar García**, Director Àrea desenvolupament empresarial de **ICIC**

14:30- 15:30 **Dinar-networking trobada inversors – emprenedors**

15:30-16:30 **Taula rodona: Què busquen els Business Angels**

Modera: Albert Colomer, Director de la xarxa **BANC** *Pendiente de confirmación*

- Albert Armengol *Pendiente de confirmación*
- Marek Fodor *Pendiente de confirmación*
- Eneko Knorr *Pendiente de confirmación*

Col·laboren:

Cofinancien:

16:30-17:30 **Cas pràctic d'inversió en el sector**

- Ricard Soderberg –socio **Active Venture Partners** *Pendiente de confirmación*
- Golden Gekko

## Dia 2

**9:00- 10:00 Propietat Intel.lectual i empreses de base tecnològica**

- Abel Garriga, Advocat

**10:00-10:45 El equipo, el principal activo de tu empresa frente a los inversores**

- Seeliger y Conde**, Consultoría de Búsqueda de Directivos.

**10:45- 11:15 Coffee-break**

**11:15-12:30 A què t'obliguen els acords amb els inversors?**

- Anna Compte** advocada i gerent de la Divisió Legal de **BDO Abogados y Asesores Tributarios**

**12:30-13:30 Taula rodona: Què busquen els Venture Capital**

- Modera: Emili Gómez, Director Asociado Barcelona Highgrowth
- Debaeque Venture Capital** – Marc Ferrero, socio
- Active Venture Partners** – Christopher Pommerening, socio
- Caixa Capital Risc** – Sergio Pérez, Responsable de Inversiones Área TIME

**13:30-14:30 Dinar-Networking punt de trobada inversors - empresaris**

**14:30-16:30 Taller de pitching: com presentar la teva empresa davant dels inversors**

- Eva Puigjaner**, Consultora senior de **Grup Muntaner** i experta en comunicació.
- Santiago Descàrrega**, Colaborador d'IESE Business School i consultor d'estratègia empresarial.

Col·laboren:



Cofinancien:

